Издержки

7 мая 2015 г.

13:24

# Экономические издержки предприятий и закономерности их динамики

1. Имущество предприятий и основанные параметры производственной программы
2. Издержки предприятий
3. Прибыль и факторы. Условия максимизации прибыли

Первый вопрос

Делятся на активные и пассивные.

Под активными понимаются хозяйственные средства предприятия, в который вложен их капитал.

В российском бухгалтерском учете различают:

Внеоборотные -- используются в хозяйственной деятельности более одного года.

Оборотные -- используются сроком до 12 месяцев.

Основные средства делятся на активные и пассивные.

Основной капитал делится на следующие группы:

Нематериальные активы -- права, патенты, лицензии.

Материальные -- здания, сооружения, техника, инвентарь

Финансовые -- денежные средства, ценные бумаги.

Амортизация основных средств -- это обязательные включаемые в себестоимость отчисления стоимости основных средств на компенсацию их физического и морального износа.

Оборотный капитал -- это активы, которые при нормальной хозяйственной деятельности предприятия меняют свои материально-вещественные формы в относительно короткий момент времени (менее, чем за год).

Оборотные средства делятся на:

Производственные фонды -- запасы, незаконченная продукция, расходы будущих методов.

Фонды обращения -- готовая продукция, отгруженная продукция.

Оборотный капитал делится на:

Товарные запасы

Дебетовая задолженность

Ценные бумаги

Денежные средства

Пассивы делятся на следующие группы:

Собственный капитал

Долгосрочные обязательства

Краткосрочные обязательства

Производственная программа -- это развернутый план производства и реализации продукции отражающий объем, номенклатуру, ассортимент и качество продукции.

Номенклатура -- это систематизированный перечень выпускаемой продукции, то есть перечень различных изделий, определяющий основные направления производства и его специализацию.

Ассортимент -- это расширенный набор разновидностей продукции определенного наименования, различающимся технико-экономическими параметрами.

Стоимостные показатели производственной программы:

Валовая продукция -- стоимость всей продукции продукции предприятия.

Товарная продукция -- стоимость продукции, подготовленной к реализации.

Реализуемая продукция -- это стоимость продукции, которая будет оплачена покупателями в плановом периоде.

#Издержки предприятия

Издержками называют денежное выражение использования производственных факторов, в результате которого осуществляется производство и реализация продукции.

Согласно неоклассической школе:

экономические

бухгалтерские.

Явные – это издержки, которые принимают форму денежных платежей поставщикам факторов производства и промежуточных изделий.

Неявные(внутренние) – это издержки использования ресурсов принадлежащих самому предприятию

Согласно институциональной школе:

трансформационные

трансакционные

Классификация издержек:

Переменные издержки зависят от величины производимой продукции

В экономической теории различают 3 периода:

Мгновенный – это такой временной отрезок, при котором все независимые величины определяющие максимальный объем производства постоянны

Краткосрочный – это время, в течение которого один независимый фактор производства постоянен, в то время, когда остальные переменные.

Долгосрочный – время в котором все вводимые ресурсы изменяются

Валовые издержки = Переменные + постоянные издержки

[уравнение]

Общие или валовые издержки на данный момент времени необходимые для производства того или иного товара.

Средние издержки (АС) – это величина издержек на единицу продукции.

Q – объем выпускаемой продукции

[уравнение]

[уравнение]

[уравнение]

МС – дополнительные издержки необходимые для производства дополнительной единицы или партии продукции

[уравнение]

Трансформационные издержки характеризуют сам процесс производства и отражают процесс преобразования ресурсов в готовую продукцию.

Трансакционные издержки – это издержки по обслуживанию взаимодействия рыночных партнёров. К ним относятся издержки сопряжённые с закреплением прав собственности за экономическими субъектами и с процессом обмена этими правами возникающим как при функционировании предприятия на рынке, так и внутреннюю.

Издержки поиска информации

Издержки ведения переговоров и заключения контрактов.

Издержки измерения результатов.

Издержки связанные с осуществлением контроля соблюдения условий договора.

Издержки спецификаций и защиты прав собственности.

Маркетинговые и рекламные затраты

Бухгалтерская прибыль – это разница между выручкой от продаж и явными издержками.

Доход – это денежные средства полученные в результате хозяйственной деятельности за определённый промежуток времени

Выделяют 3 вида доходов

[уравнение]

[уравнение]

[уравнение]

Показатели характеризующие доход:

Норма прибыли (отношение прибыли к издержкам производства выраженного в процентах)

Рентабельность (степень прибыльности) (отношение прибыли к стоимости основных и оборотных средств)